

## CONSEILLER TECHNICO-COMMERCIAL [EPSILON] H/F

ZONE FLANDRES

La société DEOM est spécialisée dans les grues de manutention et les produits du groupe autrichien PALFINGER. Elle s'adresse à tout le territoire belge via un réseau de concessionnaires, à des professionnels hautement exigeants.

### RESPONSABILITÉS

- Prospection et développement du portefeuille de clients en région néerlandophone pour la vente du produit EPSILON PALFINGER ;
- Développement et suivi d'un réseau de contacts tels que les concessionnaires, vendeurs de camions, ou encore équipementiers camions ;
- Conseils techniques à la clientèle et élaboration des offres ;
- Collaboration étroite avec l'atelier, le bureau d'études, ainsi que les concessionnaires dans l'apport de solutions techniques ;
- Accompagnement de l'équipe technique de DEOM lors des livraisons du matériel ;
- Suivi du dossier de vente après livraison ;
- Participation aux salons et expositions.

### QUALIFICATIONS

- Maîtriser le néerlandais, français et de l'anglais (fluide), l'allemand est un atout ;
- Posséder une expérience commerciale concluante ; - Avoir le goût du terrain et un réel talent de négociateur ;
- Posséder des aptitudes techniques et un intérêt certain pour le secteur ;
- Connaître le secteur des poids lourds (atout) ;
- Faire preuve de rigueur, organisation, persévérance et proactivité ;
- Apprécier travailler de manière autonome.

### SIEGE SOCIAL

#### SITE DE LIBIN

DEOM sa  
Rue du Monty 177, 6890 LIBIN

### CONTACT

**Caroline GUIOT**  
Responsable Ressources Humaines

**T +32 (0)61 65 00 20**

**E [jobs@deom.be](mailto:jobs@deom.be)**

**WWW.DEOM.BE**

**POSTULER MAINTENANT**